

HỢP TÁC XÃ BƯỞI DA XANH BẾN TRE

MÔ TẢ CÔNG VIỆC

NHÂN VIÊN THU MUA CHO HỢP TÁC XÃ NÔNG NGHIỆP BƯỞI DA XANH BẾN TRE

SOCODEVI, *Société de coopération pour le développement international*, là một mạng lưới các hợp tác xã và hiệp hội có chức năng chia sẻ chuyên môn kỹ thuật và phương pháp hoạt động với các đối tác ở các nước đang phát triển nhằm xây dựng, bảo vệ và chia sẻ sự thịnh vượng. SOCODEVI là một tổ chức phi lợi nhuận của Canada trên lĩnh vực phát triển quốc tế được thành lập tại Việt Nam từ năm 2002.

Dự án Phát triển Hợp tác xã Việt Nam (VCED) là một dự án mới của SOCODEVI được tài trợ bởi Bộ Ngoại giao, Thương mại và Phát triển (DFATD) của Canada. Thời hạn dự án là 6 năm, kết thúc vào tháng 3 năm 2021.

Đối tác chính của Dự án là các HTX Nông nghiệp, trong đó có HTX Bưởi Da xanh ở Bến Tre, HTX Nho Evergreen tại Ninh Thuận và HTX thanh long Thanh Bình tại Bình Thuận. Hiện tại các HTX Bưởi Da Xanh Bến Tre đang tìm kiếm ứng viên cho vị trí **Nhân viên thu mua cho HTX**.

NOI LÀM VIỆC: Bến Tre

CẤP TRÊN TRỰC TIẾP : QUẢN LÝ ĐIỀU HÀNH HỢP TÁC XÃ

THỜI GIAN CÔNG TÁC: bắt đầu làm việc càng sớm càng tốt, hợp đồng lao động lần đầu 01 năm (thử việc hai tháng), khả năng cao đối với việc được ký lại hợp đồng lao động vì HTX được thành lập để hoạt động bền vững.

Dưới sự quản lý trực tiếp của Quản lý điều hành HTX và quản lý tổng thể của Hội đồng Quản trị HTX, vị trí Nhân viên thu mua sẽ chịu trách nhiệm thực hiện các công việc sau:

a) Kinh doanh bưởi da xanh

- Nắm vững phương pháp phân loại hàng hóa, hàng hóa sản phẩm của hợp tác xã (*cụ thể là phân loại bưởi da xanh*)
- Thống kê diện tích, sản lượng bưởi của thành viên (loại bưởi, chất lượng)
- Nắm vững chính sách thu, mua và bán hàng của HTX;
- Đề xuất giá bưởi bán cho khách hàng- dựa trên báo giá tại vườn thành viên

- Tổ chức thực hiện hợp đồng mua và bán đã được ký kết, gồm thăm vườn để nắm số lượng và khảo sát giá tại vườn, theo dõi đơn hàng để phân phối hàng theo đúng yêu cầu của khách hàng.
- Khi có yêu cầu có thể đại diện quản lý thương lượng hợp đồng với thành viên HTX và khách hàng của HTX.
- Tìm kiếm và khai thác khách hàng mới, chăm sóc và duy trì khách hàng cũ.
- Nghiên cứu rõ các sản phẩm dịch vụ của HTX để tư vấn cho HTX về việc xây dựng sản phẩm/ xây dựng thương hiệu cho HTX.
- Chuẩn bị hợp đồng thu mua và bán giữa thành viên và khách hàng.
- Phối hợp với quản lý điều hành HTX, nhân viên HTX phân tích đối thủ cạnh tranh, khách hàng tiềm năng để tư vấn cho quản lý các mô hình kinh doanh, chiến lược sản phẩm, chiến lược định vị và tiếp thị từng thời điểm.
- Chăm sóc khách hàng, giữ liên lạc với khách hàng, phản hồi với khách hàng về chất lượng, mẫu mã và kết nối lại với thành viên.
- Tổ chức cho khách tham quan trang trại, vườn của HTX
- Đề ra chương trình và chiến lược đẩy mạnh việc mua hàng (bưởi da xanh).

b) Kinh doanh phân bón

- Thu thập nhu cầu sử dụng phân bón của thành viên (hàng tháng) thông qua tổ trưởng/tổ hợp tác và đi liên hệ trực tiếp.
- Liên hệ các xã tiềm năng- gửi phiếu thu thập nhu cầu phân bón cho tổ trưởng.
- Nhập số liệu phân bón- gửi lên quản lý để lập kế hoạch triển khai dịch vụ phân bón hàng tháng
- Hỗ trợ quản lý trong việc lấy báo giá các nhà cung cấp báo giá địa phương
- Hỗ trợ quản lý trong việc xây dựng báo giá cho thành viên và ngoài thành viên
- Tổ chức sắp xếp nhân sự, hậu cần (vận chuyển, người thu tiền) dịch vụ phân bón và hợp đồng đi kèm
- Kết hợp với kế toán giao nhận phân bón, phiếu bán hàng, thu tiền

c) Công việc khác

- Được cử đi công tác trong ngoài tỉnh khi có yêu cầu (ngắn hạn)

- Thực hiện công việc khác do Quản lý điều hành HTX hoặc Chủ tịch HĐQT phân công theo nhu cầu hoạt động của HTX;

YÊU CẦU VỀ KIẾN THỨC VÀ KỸ NĂNG:

Nhân viên thu mua phải có kiến thức vững trong việc nhận dạng, phân loại bưởi, hiểu biết về các dịch vụ đầu vào và nhu cầu của thành viên.

Yêu cầu cụ thể:

- Tốt nghiệp đại học, cao đẳng ngành nông nghiệp hoặc có kinh nghiệm trong kinh doanh trái cây, ngành hàng Bưởi là một lợi thế.
- Có ít nhất 1 năm kinh nghiệm thực tế trong kinh doanh trái cây
- Kinh nghiệm thực tế trong việc phối hợp hoạt động với các bên liên quan tại địa phương,
- Thành thạo tin học văn phòng (Microdoft Office, internet, v.v);
- Khả năng làm việc độc lập và làm việc nhóm
- Có tinh thần chủ động, tích cực và trách nhiệm khi thực hiện hoạt động
- Cầu tiến, cởi mở : dễ dàng tiếp nhận và ủng hộ các quan điểm mới như lòng ghép bình đẳng nam nữ trong các hoạt động của HTX, mô hình HTX kiểu mới,

Xin vui lòng gửi Hồ sơ ứng tuyển của bạn (Thư bày tỏ sự quan tâm và Sơ yếu lý lịch Khoa học, và bằng cấp liên quan), ghi rõ vị trí ứng tuyển của bạn: "Vị trí Kỹ thuật viên HTX – tỉnh Bến Tre và tên đầy đủ của bạn".

Hồ sơ dự tuyển gửi về địa chỉ:

- Văn phòng dự án VCED – 14 C1, Đại lộ Đồng Khởi, thành phố Bến Tre, tỉnh Bến Tre, lầu 3 SACOMBANK, hoặc
- Hoặc gửi các file mềm vào địa chỉ E-mail: htxbuoibentre@gmail.com

Thời gian tiếp nhận hồ sơ: từ ngày 15.12.2018- 31.1.2019